# MIKADO - BUMPER ADS

Onsite-Befragung



- 1 | Untersuchungsdesign
- 2 | Markenbekanntheit
- **3** | Werbeerinnerung
- 4 | Kaufbereitschaft
- 5 | Fazit



#### **Steckbrief**

**Durchführung** SevenOne Media / Advertising Research

**Erhebungsform** Online-Befragung anhand eines strukturierten Fragebogens

Grundgesamtheit User ab 14 Jahre von prosieben.de, sat1.de und ran.de (gewichtet nach Geschlecht in Kontaktgruppe)

Auswahlverfahren Zufallsstichprobe über AdServer

Stichprobe n=1.324

**Zeitraum** 31. Januar bis 14. März 2018

Inhalt Markenbekanntheit und Werbeerinnerung, erinnerte Werbemedien, Kaufbereitschaft

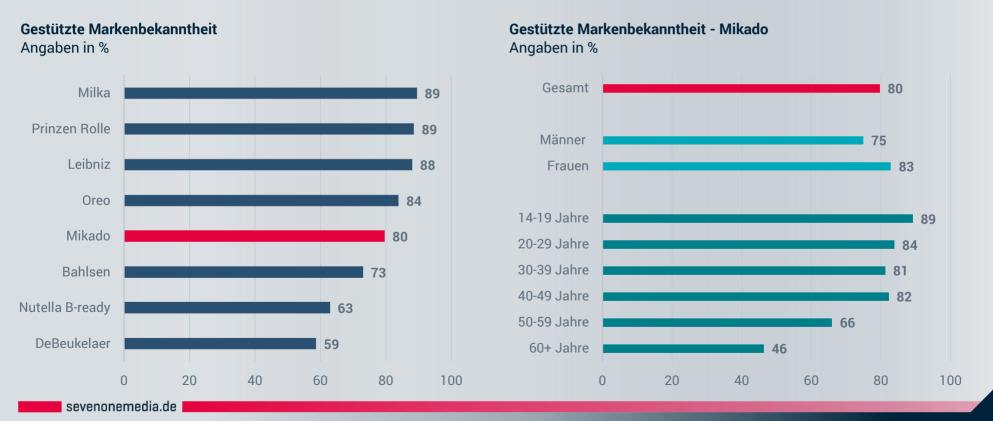
Werbemittel Pre / MidRoll Bumper Ads



- 1 Untersuchungsdesign
- 2 | Markenbekanntheit
- **3** | Werbeerinnerung
- 4 | Kaufbereitschaft
- 5 | Fazit



#### 80 Prozent kennen die Marke Mikado





### Trotz hohen Ausgangsniveaus Anstieg der Markenbekanntheit

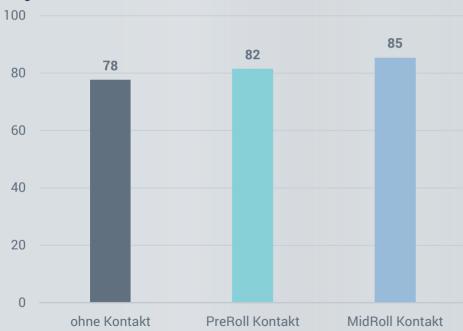




#### Höchste Markenbekanntheit bei MidRoll

#### Gestützte Markenbekanntheit - Exklusivkontakte





sevenonemedia.de



- 1 Untersuchungsdesign
- 2 | Markenbekanntheit
- 31 Werbeerinnerung
- 4 | Kaufbereitschaft
- 5 | Fazit



#### Jeder Fünfte kann sich an Werbung für Mikado erinnern





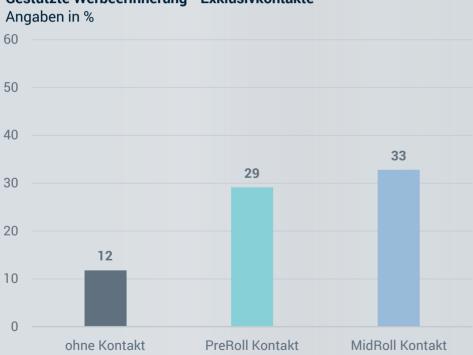
#### Deutlicher Anstieg der Werbeerinnerung mit zunehmenden Kontakten





### Höchste Werbeerinnerung bei MidRoll

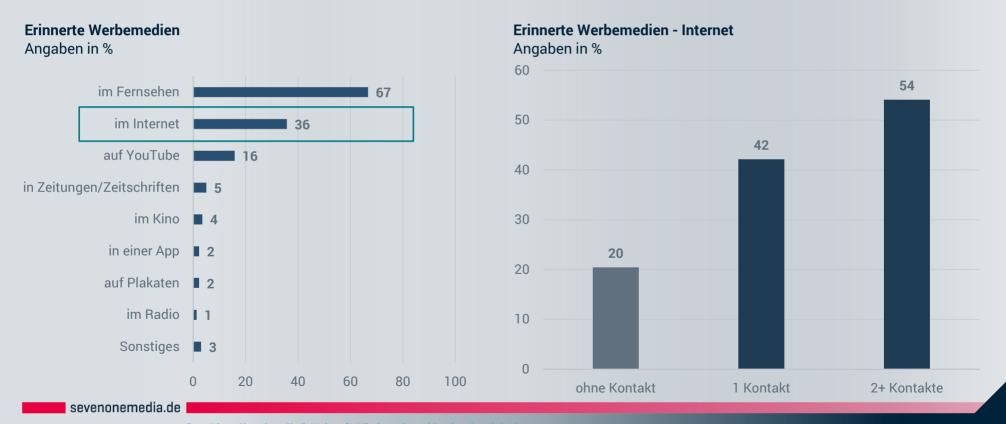
#### Gestützte Werbeerinnerung - Exklusivkontakte



sevenonemedia.de



### Werbung vor allem im TV und Internet wahrgenommen





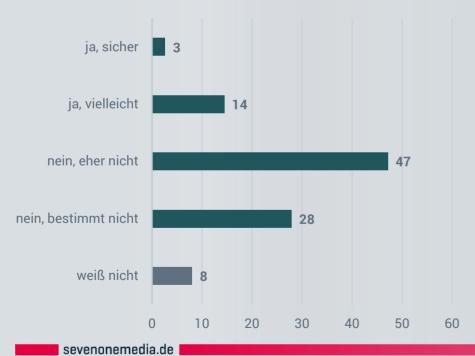
- 1 Untersuchungsdesign
- 2 | Markenbekanntheit
- **3** | Werbeerinnerung
- 4 | Kaufbereitschaft
- 5 | Fazit



### Knapp 20 Prozent könnten sich vorstellen, Mikado zu kaufen

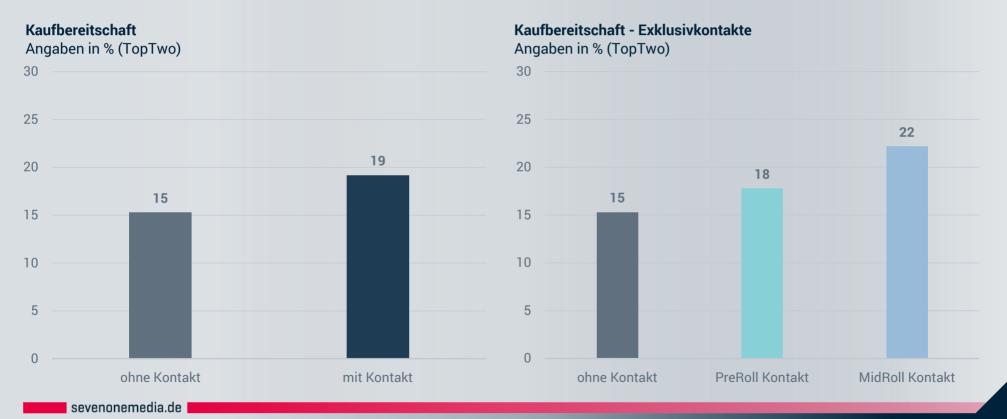
#### Kaufbereitschaft

Angaben in %





#### Kaufbereitschaft steigt mit Online-Kontakt





- 1 | Untersuchungsdesign
- 2 | Markenbekanntheit
- **3** | Werbeerinnerung
- 4 | Kaufbereitschaft
- 51 Fazit



#### **Fazit**

- Die gestützte Markenbekanntheit für Mikado liegt mit durchschnittlich 80 Prozent bereits auf sehr hohem Niveau, wird aber durch Kontakt mit den Bumper Ads noch weiter gesteigert.
- Auch die Werbeerinnerung profitiert. Sie steigt von 12 Prozent ohne Kontakt auf 32 Prozent mit Kontakt.
- Werbung wird vor allem im TV und Internet erinnert.
- Die Kaufbereitschaft fällt in der Kontaktgruppe höher aus.
- Das MidRoll-Bumper Ad schneidet über die abgefragten Indikatoren am besten ab.



### FRANZISKA ROCHAU

Medienallee 4

D-85774 Unterföhring

+49 [0] 89 9507 4352

Franziska.rochau@sevenonemedia.de